



# PRAKTIKANT (M/W/D) SPIELTHEORETISCHE VERHANDLUNGSFÜHRUNG DEUTSCHLANDWEIT

**Verhandeln mit Strategie: Komplexe Vergabe- und Verhandlungsprozesse gewinnen wir nicht allein mit Fingerspitzengefühl und gutem Willen.**

Wir sind eine spezialisierte Unternehmensberatung für spieltheoretische Verhandlungsführung. Unser Team ist geprägt durch Teamspirit, flache Hierarchien und die Begeisterung für Innovationen und Spieltheorie. Als Negotiation Advisory Group sind wir erfahren und schlagfertig. Wir sind flexibel und holen unsere Kunden da ab, wo sie stehen. Mit spieltheoretischer Expertise im Rücken, wählen wir die optimalen Verhandlungshebel und erzielen das bestmögliche Ergebnis für unsere Kunden. Unterstütze unser junges und erfolgreiches Geschäftskonzept und trage zum weiteren Aufbau unseres Unternehmens bei. Werde ab dem deinem ersten Tag ein vollwertiges Teammitglied der NAG!

## UNSER ANGEBOT

- Als Praktikant\*in unterstützt du die Projektteams bei der Ausarbeitung spieltheoretischer Verhandlungs- und Vergabekonzepte und entwickelst Verhandlungsstrategien mit.
- Für die projektrelevante Vor- und Nachbereitung von Unternehmenspräsentationen übernimmst du gerne Verantwortung und denkst gestalterisch mit.
- Du erhältst herausfordernde Aufgaben bei der Bewertung von Lieferanten und unterstützt uns bei der Weiterentwicklung unserer mikroökonomischen und spieltheoretischen Methodenvielfalt.
- Im Rahmen der Projektarbeit übernimmst du die eigenständige und sorgfältige Daten- und Informationsrecherche.
- Gemeinsam mit dem Team agierst du als Vermittler neuester wissenschaftlicher Methoden und verfolgst mit uns das Ziel, spieltheoretische Denkweisen in der Geschäftswelt weiter zu etablieren.

## DEINE QUALIFIKATIONEN

- Deinem Studium, bspw. in den Bereichen BWL, VWL, Mathematik, Wirtschaftsingenieurswesen oder Psychologie mit Schwerpunkten in Spiel-/Auktionstheorie, Verhaltensökonomik oder Industrieökonomik, gehst du sehr erfolgreich nach.
- Du besitzt ein hohes Abstraktionsvermögen und kannst dich schnell in komplexen Strukturen zurechtfinden.
- Du punktest mit einer unschlagbaren Kombination aus Persönlichkeit, Sensibilität im Kundenumgang, rascher Auffassungsgabe und hoher Teamfähigkeit.



# NEGOTIATION

advisory group

people · data · structure<sup>7</sup>

- Sehr gute Englischkenntnisse und ggf. weitere Fremdsprachen bilden die Basis für deinen erfolgreichen Start in der Beratungswelt.
- Deine analytischen Fähigkeiten untermauerst du durch fundierte MS Office Kenntnisse.

## DEINE PERSPEKTIVEN

- Unter dem Motto „Gemeinsam flexibel arbeiten“ bieten wir dir ein attraktives Umfeld im Düsseldorfer, Mannheimer oder Berliner Office sowie die Möglichkeit des mobilen Arbeitens.
- Bei uns kannst du in einem Umfeld arbeiten, das geprägt ist durch ein kleines Expertenteam, Teamspirit und starken Zusammenhalt, um deiner eigenen Karriere starke Impulse zu geben.
- Bekomme Einblicke in eine international tätige Beratungsgesellschaft und lerne den Berateralltag kennen.
- Steig ein in die maßgebliche Mitgestaltung einer dynamischen Gesellschaft und profitiere von einer steilen Lernkurve.

Negotiation Advisory Group – Dein Match?

DANN WERDE EIN TEIL VON UNS!

Wir sind gespannt auf deine Bewerbung! Schreib uns, was Dich ausmacht. Zeig uns, was uns erwartet. Frag uns, was Du wissen willst: [applications@n-advisory.com](mailto:applications@n-advisory.com)